

Frühphasenfinanzierung von Technologieunternehmen

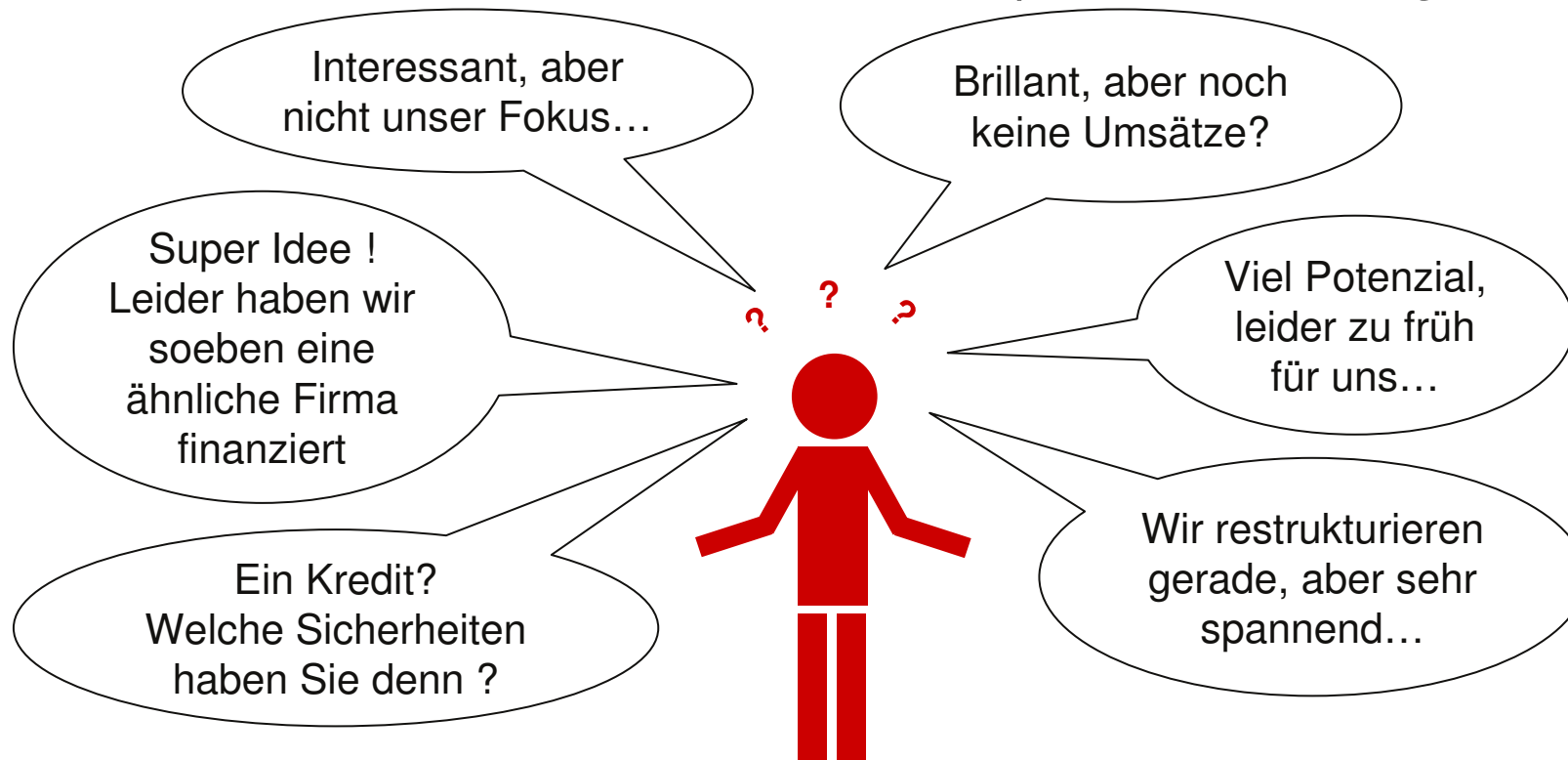
Entscheidungsprozesse und -kriterien
des High-Tech Gründerfonds



Wuppertal
03.12.2008
Nicolas Kirschner
High-Tech Gründerfonds Management GmbH

Finanzierung der Startphase - bisher

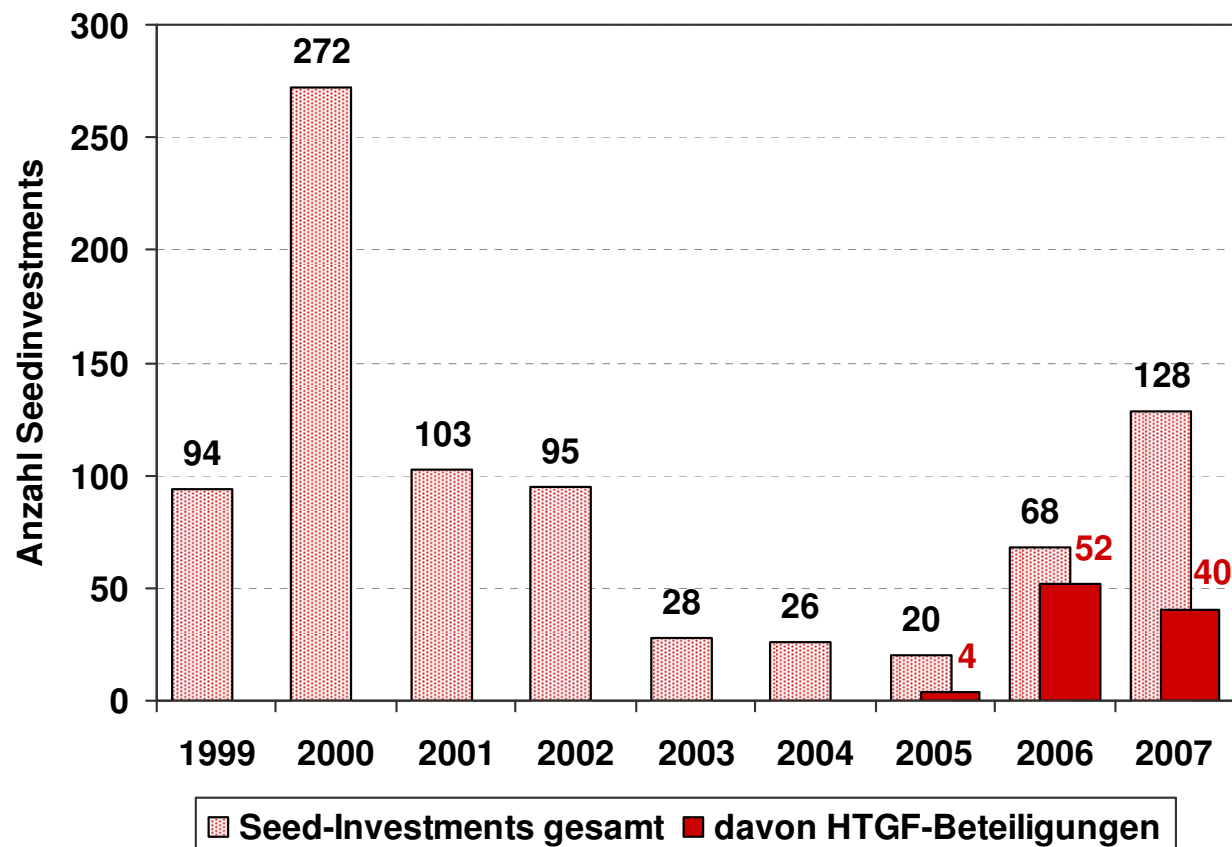
- Der enthusiastische Gründer wird vom Kapitalmarkt oft ausgebremst.



- Der enthusiastische Gründer wird vom Kapitalmarkt oft ausgebremst.



High-Tech Gründerfonds trägt den Seedmarkt (lt. BVK)

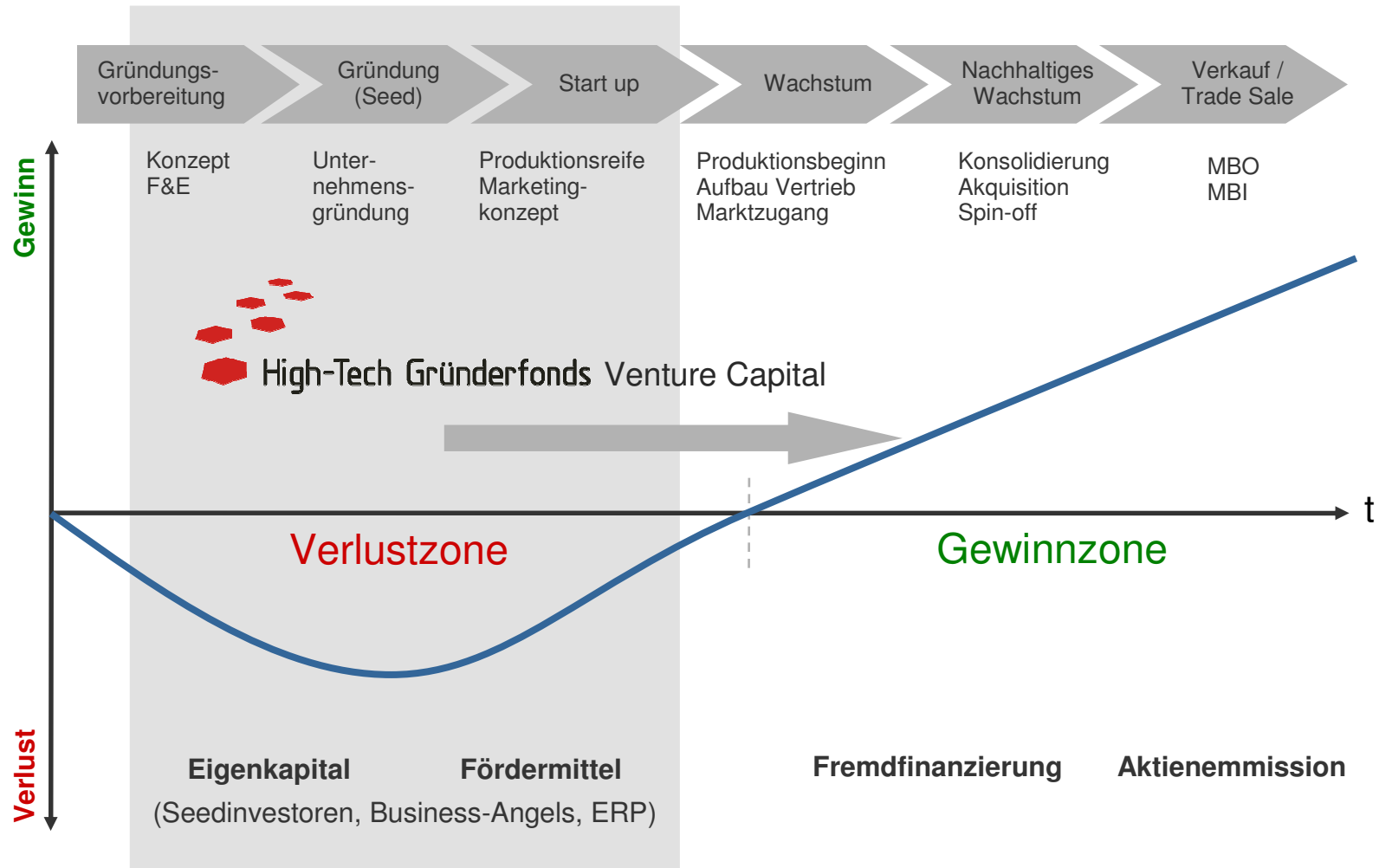


High-Tech Gründerfonds: Key facts

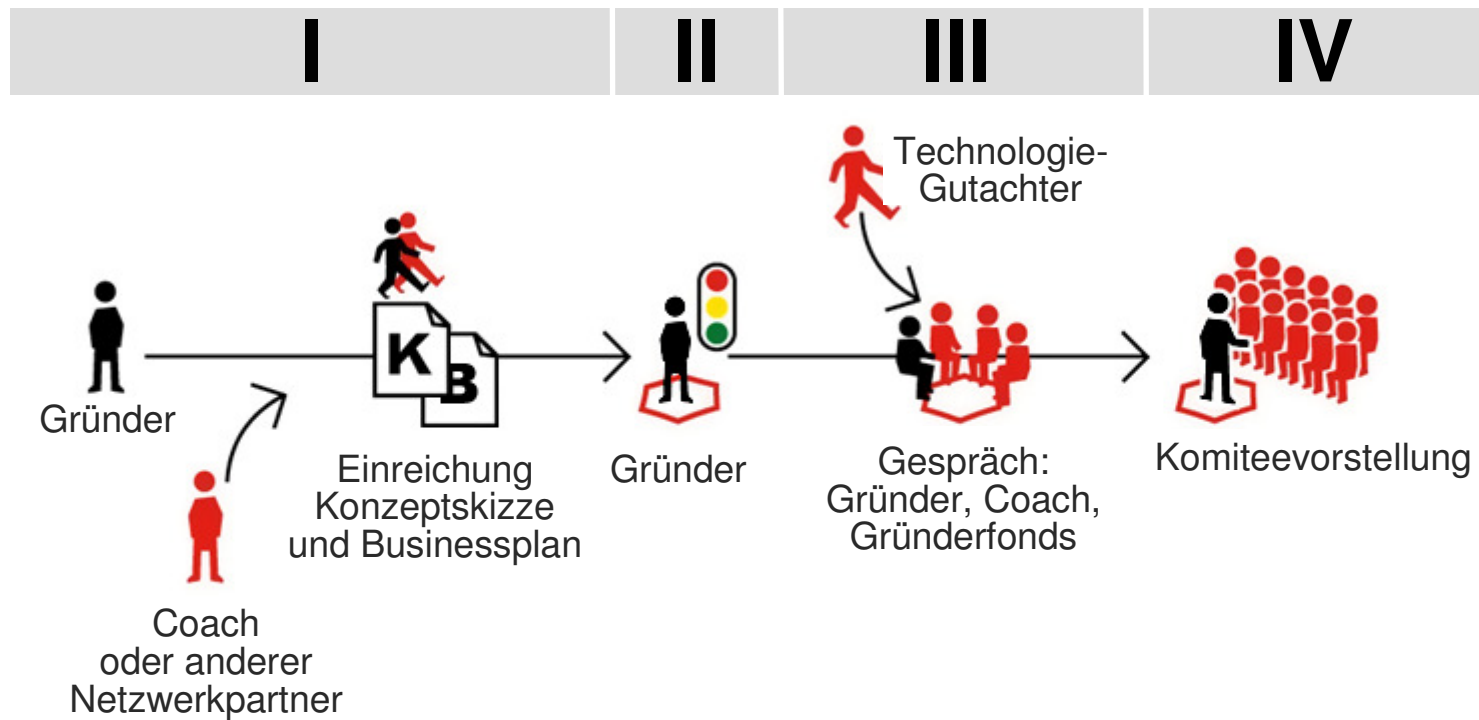
- Gegründet: 2005
- Volumen: 272,0 Mio. EUR
- Investoren: BMWi, KfW, BASF, Dt. Telekom, Siemens, Daimler, Robert Bosch, Carl Zeiss,
- Laufzeit: 5 Jahre Investitions-,
7 Jahre Desinvestitionsphase
- Fokus: Innovative High-Tech Unternehmen in der Seedphase
- Beteiligungen: bis zu 500 TEUR pro Unternehmen in der Seed-Runde, offene Beteiligung und hybride Mittel
- Coaching-Konzept: Hands-on-Betreuung durch Coaches



Finanzierungsphasen und typische Kapitalquellen



Auswahlprozess: Vier Schritte bis zur Beteiligung



Überblick Beteiligungskonditionen

- Bis zu 500 TEUR Gründungsfinanzierung
 - Optional bis zu weiteren 500 TEUR bei Folgerunden
- Standardkonditionen
 - 15 % Unternehmensanteile (pauschal, ohne Unternehmensbewertung)
 - plus Gesellschafterdarlehen mit Wandlungsrecht (als Verwässerungsschutz)
- Stundung der Zinsen für 4 Jahre,
- Wandlung Darlehen & Zinsen in Eigenkapital bei weiteren Finanzierungsrunden
- Eigenmittel:
 - mind. 20% (10% neue Bundesländer, Berlin) bezogen auf Beteiligung des Fonds

500

High-Tech Gründerfonds

50-100

Gründer

50-200

Side Investor /
Seedfonds der Familienunternehmer

= Σ 600-800 TEUR



Zielgruppe: Innovative Technologie-Gründungen

- F&E-basiertes Gründungsunternehmen mit „inkubierter Technologie“
- „Kleines Unternehmen“ i.S.d. EU mit Sitz in Deutschland
- Geschäftsaktivität < 1Jahr
- Technologisches Know-how bei Gründern vorhanden und wird in Unternehmen eingebracht
- Gründungsfinanzierung reicht idealerweise bis Proof-of-Concept oder Prototyp



Bill Gates & das Microsoft Team 1978



Kriterien für eine positive Beteiligungsentscheidung (Auswahl)

- Aussagekräftiger, realistischer Businessplan:
 - Klar gegliedert, alle Elemente enthalten
 - Wettbewerbsanalyse passend zur Marktprognose, Belege für Annahmen (!!!)
 - Realitätsnahe Planungen & Szenariorechnungen
 - Selbstkritische Schwächen-Analyse
 - Glossar
- Gründerpersönlichkeit(en) mit Commitment
- Hoher Innovationsgrad und strategischer Wettbewerbsvorteil
- Alleinstellungsmerkmale nachhaltig (IP !)
- Klar ersichtlicher Kundennutzen
- Markt mit hohem Wachstum und Eintrittsbarrieren für Wettbewerber
- Exitperspektive greifbar



Kriterien für eine negative Beteiligungsentscheidung (Auswahl)

- Rudimentärer / lückenhafter Businessplan
- Wettbewerbsvorteil weder durch IP, noch durch Entwicklungsvorsprung schützbar
- Utopische Umsatz & Ergebnisplanungen
- Lösungen, auf der Suche nach Problemen
- Annahme „virulenter“ Vermarktung, „Gutes wird sich schon durchsetzen“
- Beratungsresistenz / Omnipotenzphantasie
- „Heuschreckenphobie“
- Exitangst
- Kein / sehr geringes finanzielles Commitment der Gründer



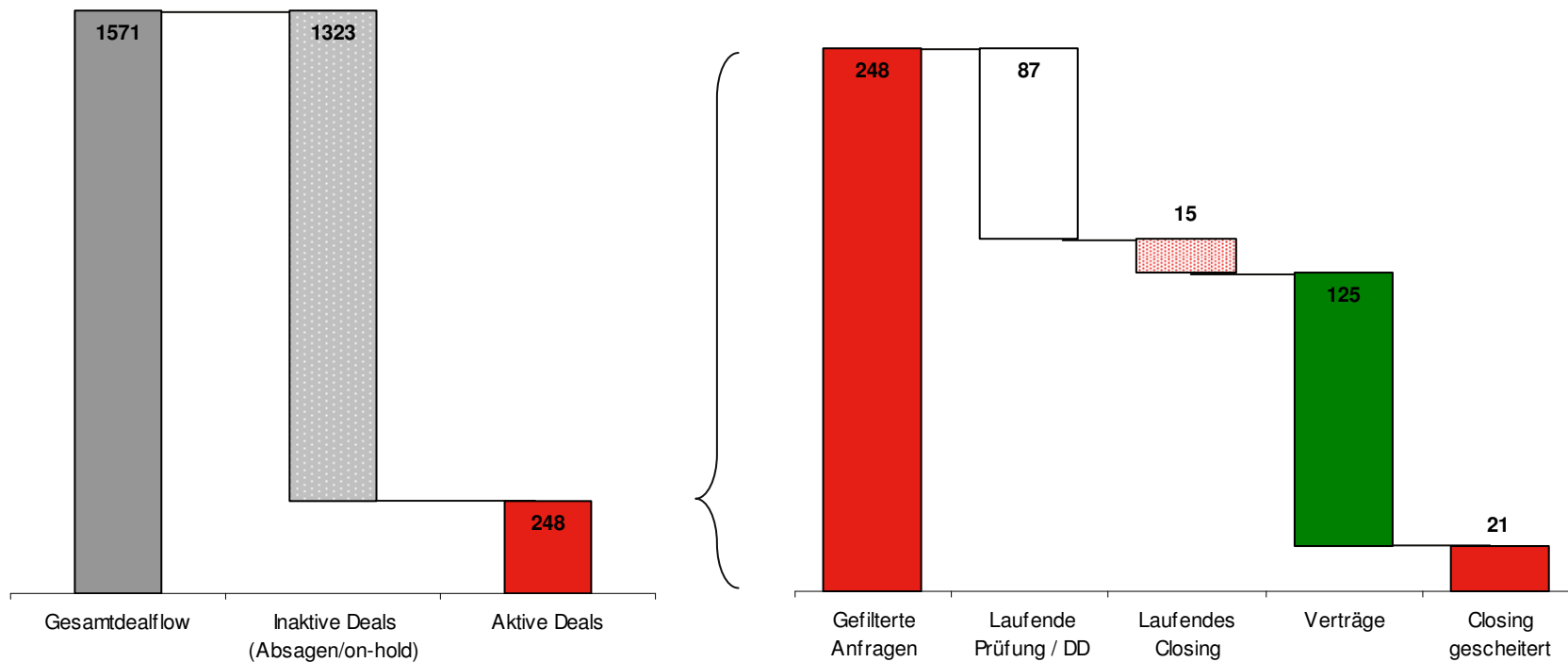
Der Businessplan aus Investorensicht: „Dos“ und „Don'ts“

- + Klar gegliedert, alle Elemente enthalten
- + Wettbewerbsanalyse passend zur Marktprognose, Belege für Annahmen (!!!)
- + Realitätsnahe Planungen & Szenariorechnungen
- + Selbstkritische Schwächen-Analyse
- + Zusammenfassende Abbildungen & Tabellen
- + Glossar

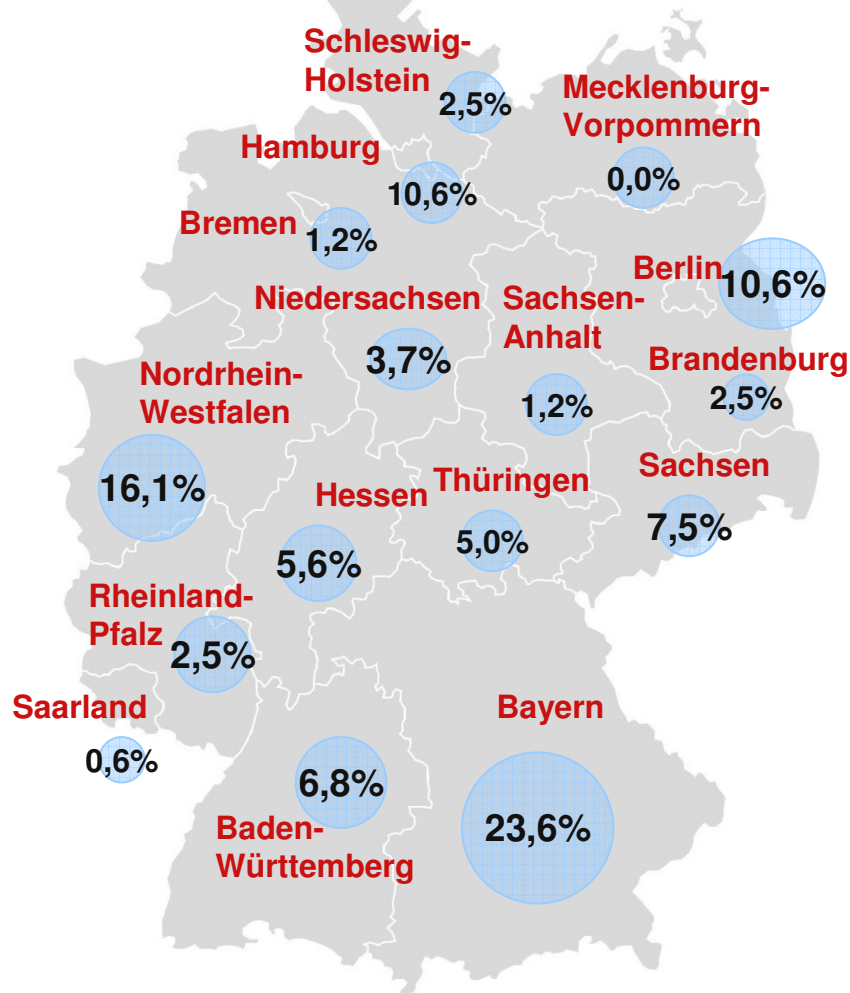
- Sprachenmix (kapitelweise)
- Prosa-fokussiert
- Vorabversionen (unaufgefordert)
- Vorgegebene Unternehmensbewertungen



Bis zum 30.10.2008 sind 161 Beteiligungen in 45 Komiteesitzungen zugesagt worden



Zusagen nach Bundesländern

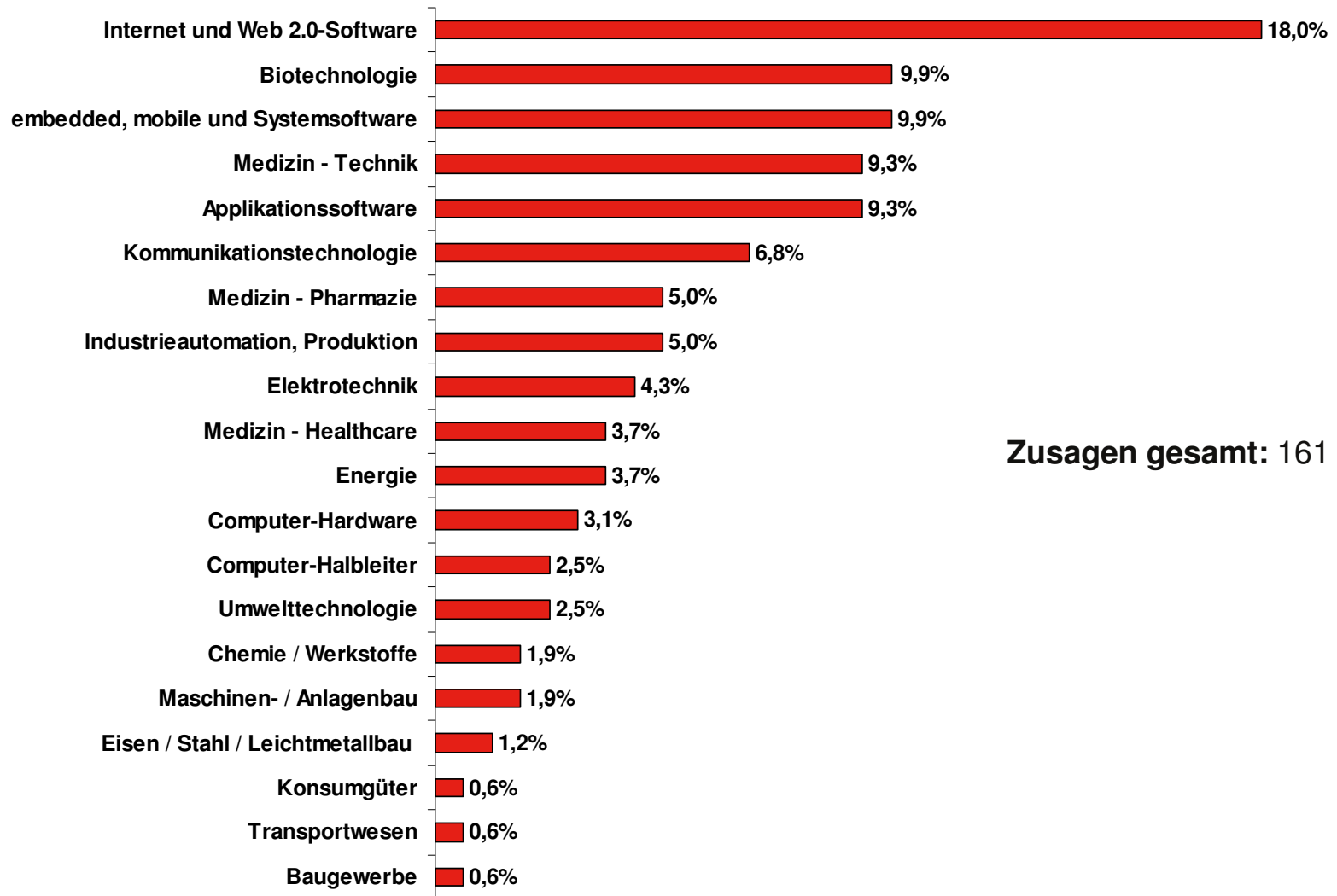


Region	Zusagen relativ
Bayern	23,6%
Nordrhein-Westfalen	16,1%
Hamburg	10,6%
Berlin	10,6%
Sachsen	7,5%
Baden-Württemberg	6,8%
Hessen	5,6%
Thüringen	5,0%
Niedersachsen	3,7%
Rheinland-Pfalz	2,5%
Schleswig-Holstein	2,5%
Brandenburg	2,5%
Sachsen-Anhalt	1,2%
Bremen	1,2%
Saarland	0,6%
Mecklenburg-Vorpommern	0,0%

Zusagen gesamt: 161



Zusagen nach Technologiefeldern



Aktuelle Beispiele aus dem HTGF-Portfolio

▪ Cormoran

- Meßsonden gegen Korrosion in Müllverbrennungsanlagen
- Universität Augsburg
- Closing 10/2008



▪ Multibind

- Dekontamination für die Biotechnologiebranche
- Universität Düsseldorf
- Closing 04/2006



▪ Syncing.net

- Lösungen für serverlosen Datenaustausch (weltweite Outlook-Synchronisierung)
- TU Berlin
- Closing 09/2006



... auf eine gute Zusammenarbeit!

Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

High-Tech Gründerfonds
Nicolas Kirschner
Ludwig-Erhard-Allee 2
53175 Bonn

Tel.: +49 (0)228 965 685-30
Fax.: +49 (0)228 965 685-50
Mail: n.kirschner@high-tech-gruenderfonds.de

