

Seminar „Einführung in die Grundzüge von Verkaufsgesprächen“

Am 26. Juni 2008 bietet die Bergische Gründungsinitiative *bizeps* in der Reihe „Das ABC der Existenzgründung“ ein Seminar zum Thema „Einführung in die Grundzüge von Verkaufsgesprächen“ für Existenzgründer und junge Unternehmen an. Die Veranstaltung findet von 18 bis 20 Uhr im Gründer- und Technologiezentrum Solingen (GuT), Grünwalder Straße 29-31, statt.

Das Verkaufsgespräch bleibt trotz aller Veränderungen im Kommunikationsbereich ein den Erfolg eines Unternehmens bestimmendes Instrument. Das Seminar bietet Einblicke in die Voraussetzung, die ein Existenzgründer für ein professionelles und erfolgreiches Gespräch benötigt und vermittelt erste Grundkenntnisse über die verschiedenen Methoden der Gesprächsführung. Die Referentin Renate Schmidt ist seit zehn Jahren als Unternehmensberaterin und Personalentwicklerin sowie als freiberufliche Reporterin bei Radio Solingen-Remscheid tätig.

Teilnahme nur mit Anmeldung per Mail: bizeps@uni-wuppertal.de.

Die Teilnahmegebühr beträgt 10 Euro.

Hintergrund:

Hintergrund:

Die Bergische Gründungsinitiative *bizeps* ist ein Kompetenznetzwerk der Bergischen Region und zentrale Anlaufstelle für Gründer aus der Hochschule. Die Projektkoordination liegt bei der Wissenschaftstransferstelle der Bergischen Universität Wuppertal. Mit dem Gründungsservice *bizeps* erhalten Studenten, Wissenschaftler und Absolventen nach Terminvereinbarung eine kostenfreie Erstberatung. Unter www.bizeps.de stehen Informationsangebote wie Seminare, Podcasts und NEWS zur Verfügung. *bizeps* unterstützt bei der Antragstellung von Förderprogrammen für Existenzgründungen und vermittelt zudem kompetente Berater aus dem *bizeps*-Netzwerk. Im WTS ist außerdem das Projektbüro des EXIST III-Projektes *bizeps* Gazelles untergebracht.

Kontakt:

Ulrike Timmler
bizeps -Projektkoordination
Wissenschaftstransferstelle der
Bergischen Universität Wuppertal
Email: timmler@uni-wuppertal.de
Tel.: 0202 / 439-3383

www.bizeps.de